

MEDIO AMBIENTE ENERGÍA

Presentación de Compañía

28/05/2015 Madrid

11º Foro MEDCAP

GRINO



GRINO

EXPERIENCIA

Con 80 años de historia, el grupo ha evolucionando, crecido e incrementado sus servicios, adaptándose a las necesidades de la sociedad

INNOVACIÓN

GRINO trabaja proactivamente en la investigación de soluciones relacionadas con la valorización de los residuos

EXPANSIÓN

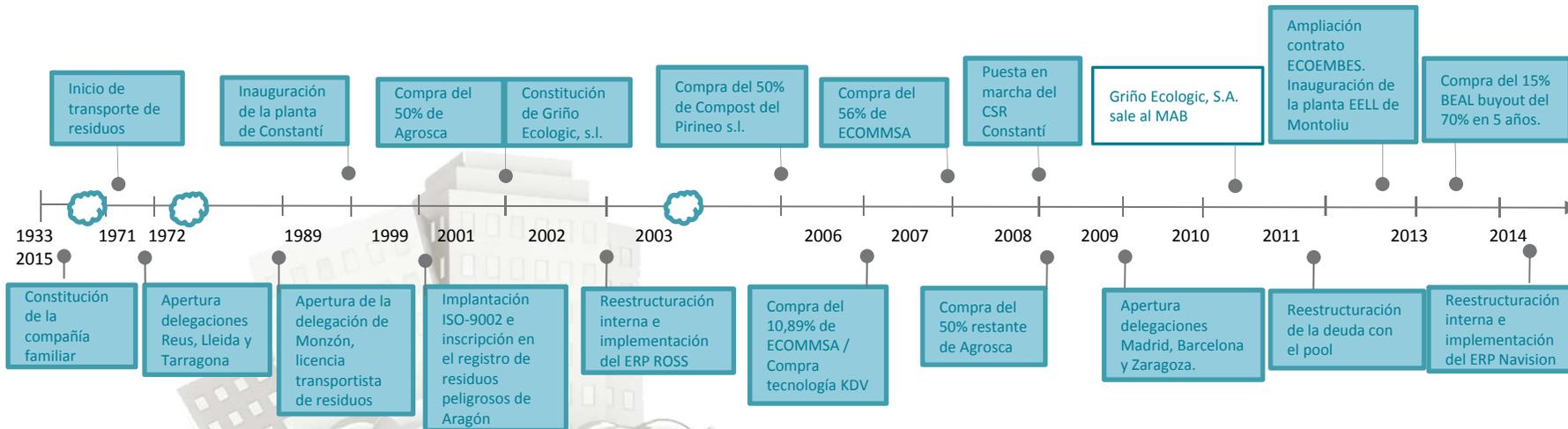
GRINO cotiza en el Mercado Alternativo Bursátil desde 2011 para financiar el crecimiento de la compañía



GARANTÍA

Compromiso con la calidad de sus servicios y el medio ambiente





Transporte y alquiler

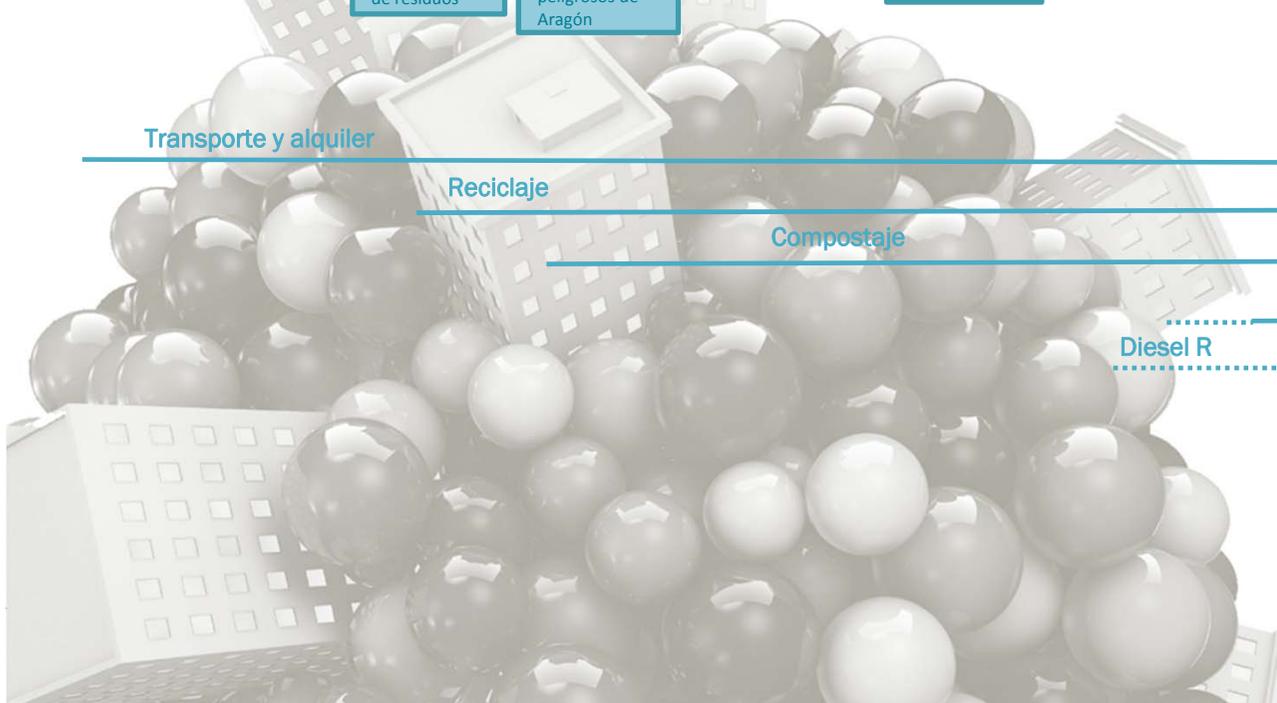
Reciclaje

Compostaje

CSR

Diesel R

Valorización Energética



GRINO

MEDIO AMBIENTE

ENERGÍAS RENOVABLES

Servicios

Tratamiento de Residuos

Plantas de Generación de Energía

Recogida y Transporte

Limpiezas Industriales

Selección / Reciclaje

Combustible (CSR)

Compostaje

Disposición Final (vertedero) o Valorización Energética

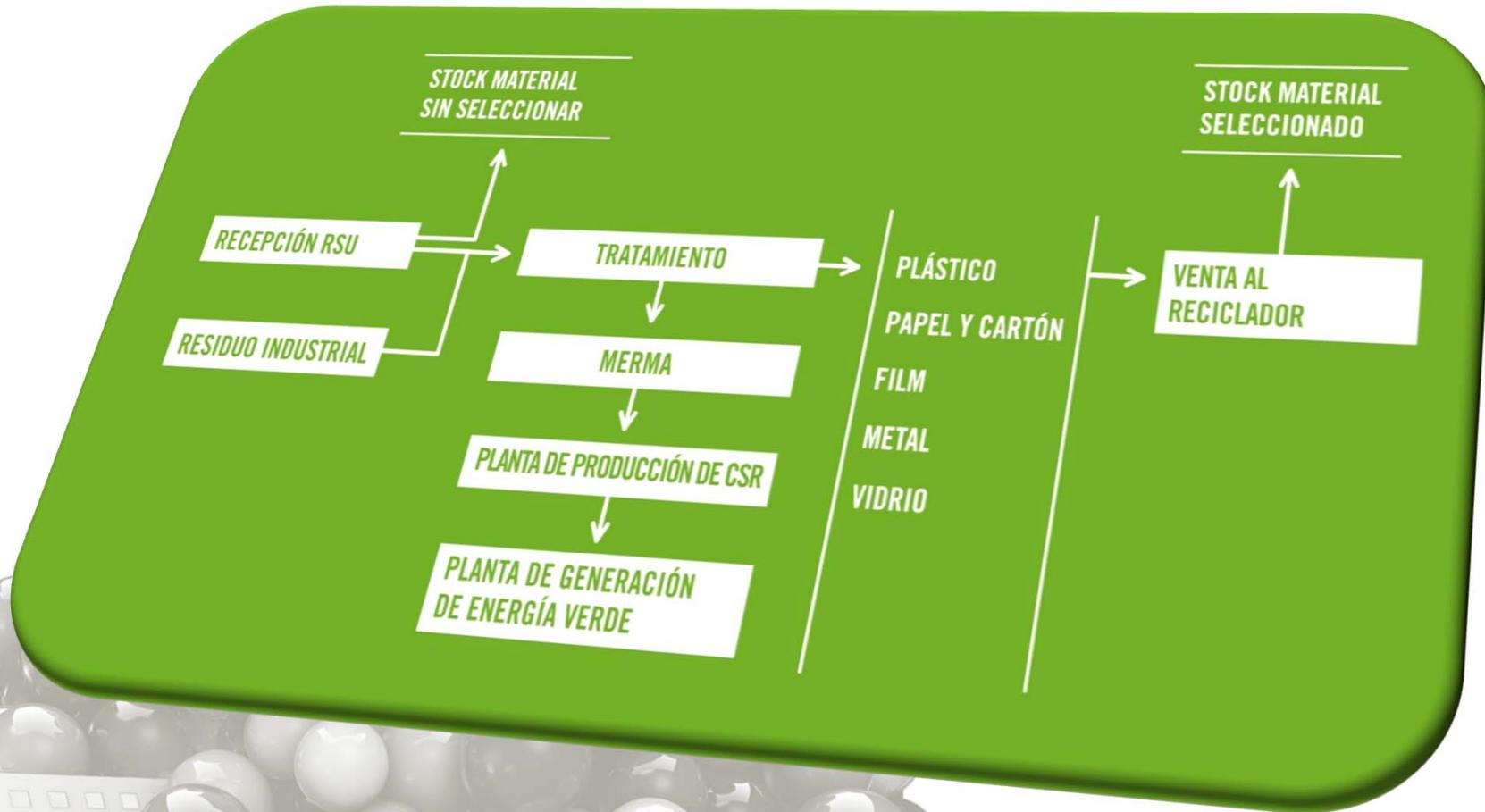
Valorización Energética (ECOMMSA)

DieselR

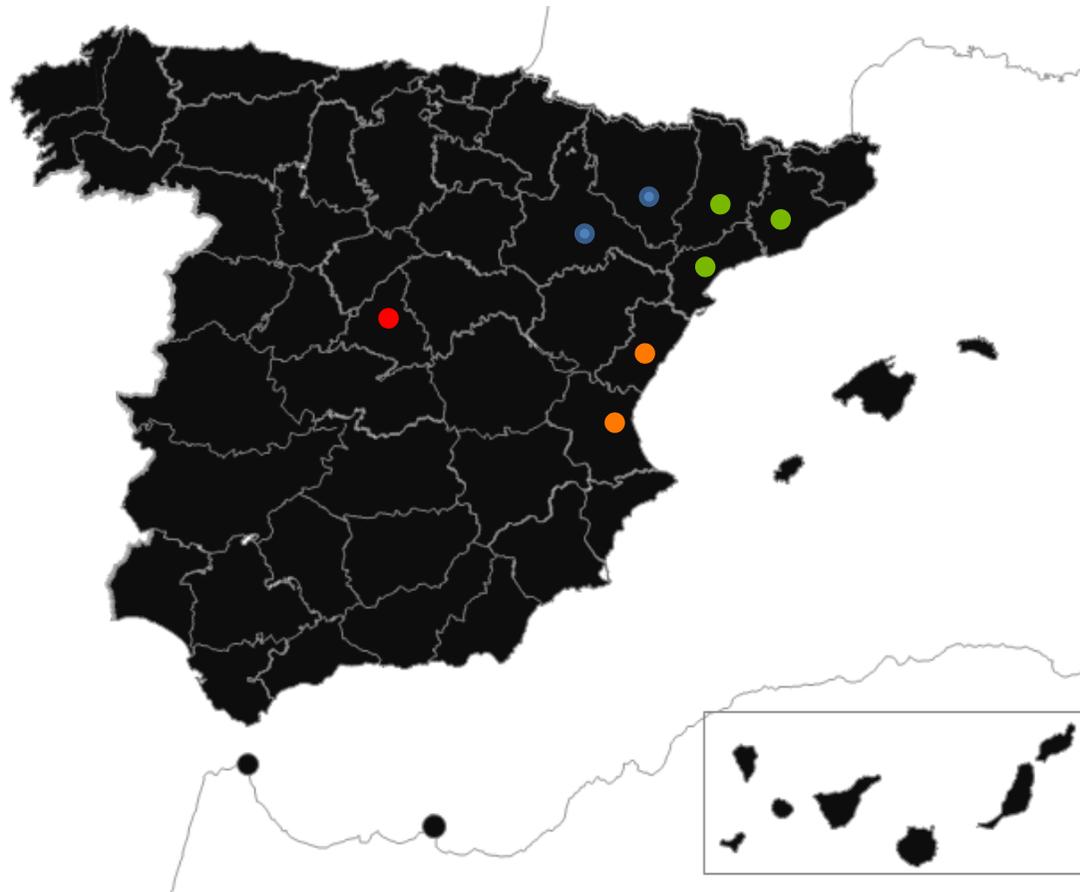
80%

20%

GRIÑÓ ECOLOGIC abarca el ciclo completo de tratamiento de residuos, centrandó su actividad en los servicios medioambientales y en la generación de energía verde



PRESENCIA DEL GRUPO GRIÑÓ



C. Madrid
Madrid

Catalunya
Barcelona
Tarragona
Lleida

Aragón
Zaragoza
Huesca

C. Valenciana
Valencia
Castellón

3 PLANTAS EN PROYECTO
6 PLANTAS DE TRATAMIENTO EN OPERACIÓN

430.000 TONELADAS
TRATADAS

VALORIZACIÓN DE RESIDUOS

PRODUCCIÓN DE **DieselR**



PROYECTO DE INNOVACIÓN

Transformación de los residuos no reciclables de las ciudades (RSU) en energía

PIONEROS

Primera aplicación demostrativa “full scale” de la tecnología de despolimerización catalítica

RECONOCIMIENTO

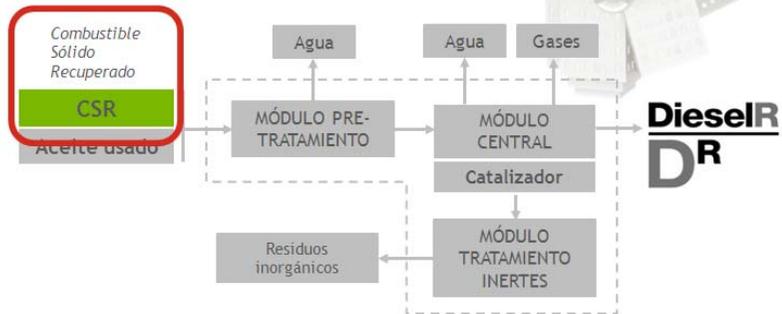
Proyecto avalado y cofinanciado por la Comisión Europea



LIFE09 ENV/ES/000484

VALORIZACIÓN DE RESIDUOS

PRODUCCIÓN DE DieselR

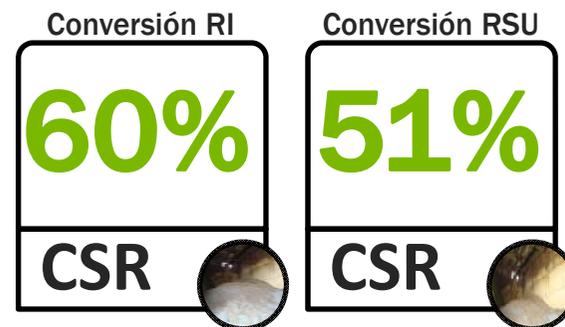


Conversión de RESIDUOS SÓLIDOS URBANOS (RSU) y RESIDUOS INDUSTRIALES (RI), asimilables a urbanos, en combustible de alta calidad (CSR)



VALORIZACIÓN ENERGÉTICA

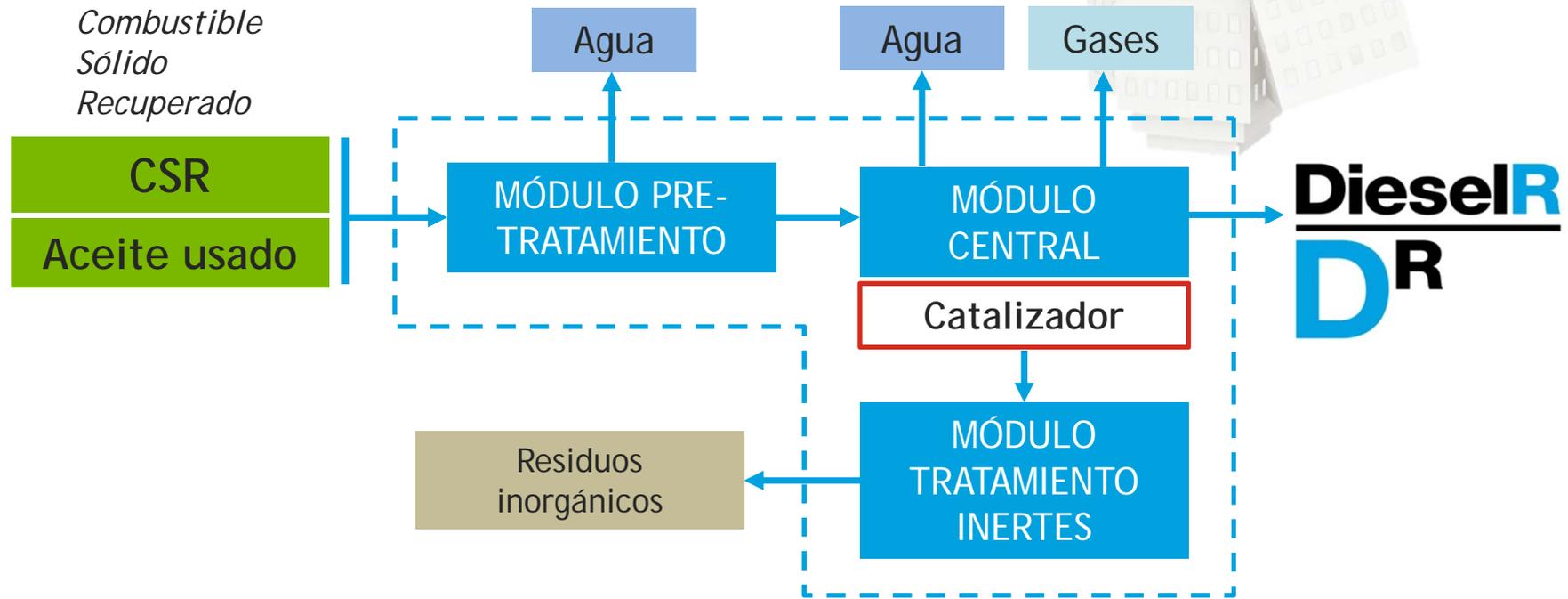
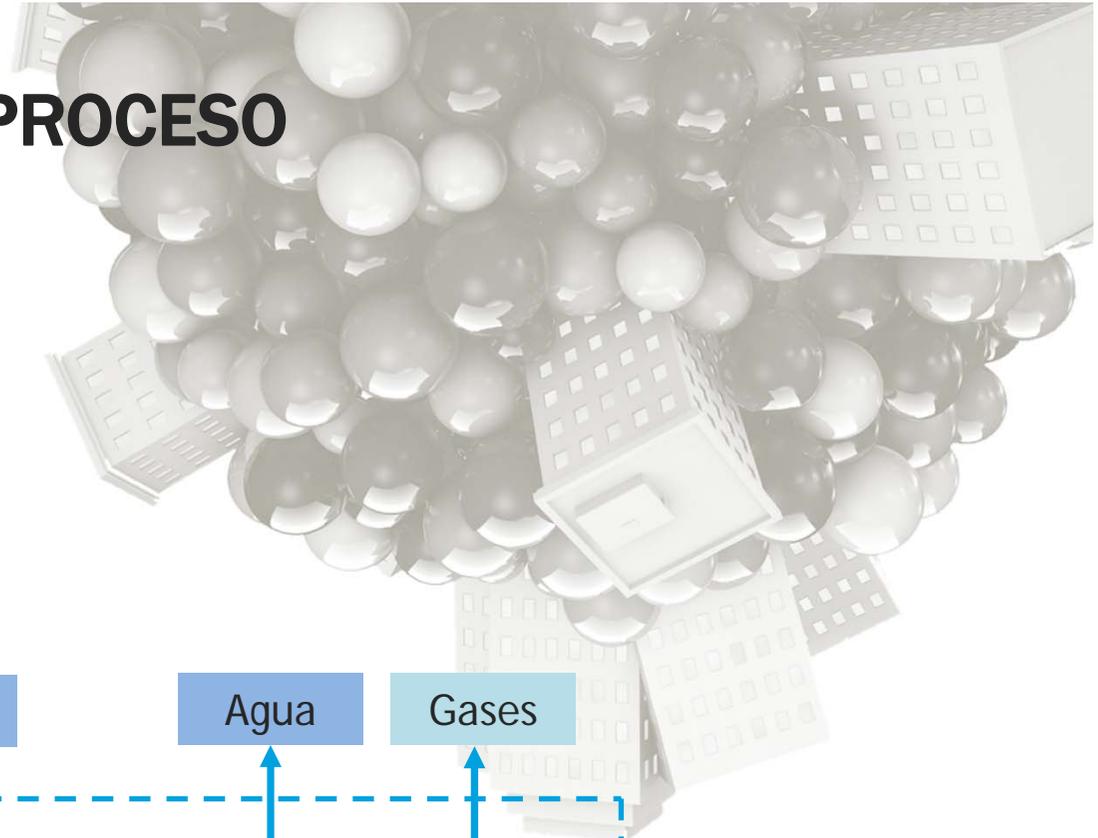
Hornos de fabricación de clínker
Centrales termoeléctricas
Plantas de cogeneración
Producción de DieselR



VALORIZACIÓN DE RESIDUOS

PRODUCCIÓN DE DieselR

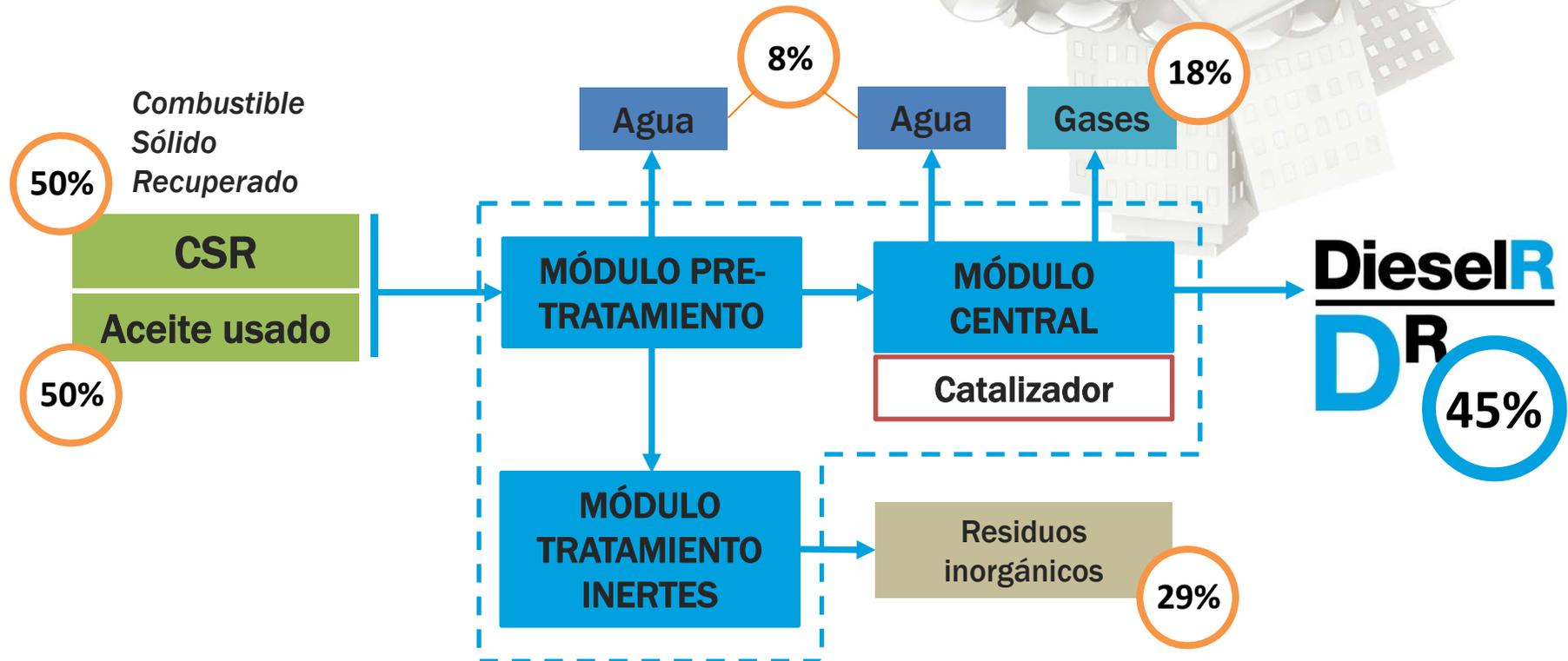
EL PROCESO



VALORIZACIÓN DE RESIDUOS

PRODUCCIÓN DE DieselR

BALANCE DE MASAS



VALORIZACIÓN
DE RESIDUOS

PRODUCCIÓN
DE **DieselR**

2000 l/h

PLANTA DE PRODUCCIÓN DE
DIESEL R

TONELADAS
22.600 CSR TRATADAS
AL AÑO



45%
producción
DieselR



VALORIZACIÓN DE RESIDUOS

PRODUCCIÓN DE DieselR

CARACTERÍSTICAS DEL DIESEL R

Índice cetano	56,5
Densidad	827 kg/m ³
Viscosidad	2,795 cSt
Punto de obstrucción de filtros en frío	-22 °C
Punto de inflamación	55 °C
Contaminación total	24 mg/kg
Estabilidad a la oxidación	24 g/m ³

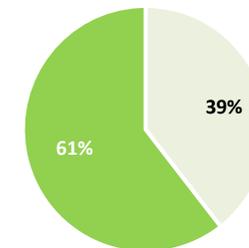


Cumple con las especificaciones técnicas establecidas por la Norma EN 590, que fija las propiedades físicas que debe tener cualquier diesel que se comercialice en la UE

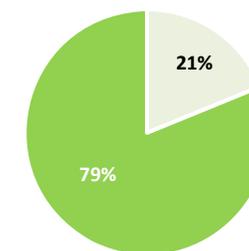


Cuenta explotación - Negocio tradicional (Caso Base)										
€000	Real			Proyectado						
	2012	2013	2014 E	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Negocio tradicional										
Ingresos										
Servicios	9.422	9.647	8.956	9.369	9.650	10.036	10.337	10.544	10.754	10.862
Tratamiento	14.451	14.903	14.367	14.421	14.854	15.448	15.911	16.229	16.554	16.719
Incremento Ventas				102%	103%	104%	103%	102%	102%	101%
	23.873	24.550	23.323	23.790	24.503	25.483	26.248	26.773	27.308	27.581
Margen contribución										
Servicios	1.261	2.118	1.614	1.646	1.695	1.763	1.816	1.852	1.889	1.908
Tratamiento	4.259	5.027	5.940	6.058	6.240	6.490	6.685	6.818	6.955	7.024
Otros	183	550	528	539	555	577	595	607	619	625
Costes Estructura	(4.430)	(4.452)	(4.401)	(4.401)	(4.401)	(4.401)	(4.401)	(4.401)	(4.401)	(4.401)
Mejora Gasolinera				42	42	42	42	42	42	42
Mejora ERP					124	324	324	324	324	324
EBITDA Negocio tradicional	1.273	3.243	3.681	3.884	4.256	4.795	5.060	5.242	5.428	5.522
% EBITDA/ Ingresos	5,3%	13,2%	15,8%	16,3%	17,4%	18,8%	19,3%	19,6%	19,9%	20,0%
Margen contribución Nuevos Negocios	615	(376)	(353)							
EBITDA Total	1.888	2.867	3.328	3.884	4.256	4.795	5.060	5.242	5.428	5.522

% de Ingresos Tratamiento vs Servicios



% de Margen de C. Tratamiento vs Servicios

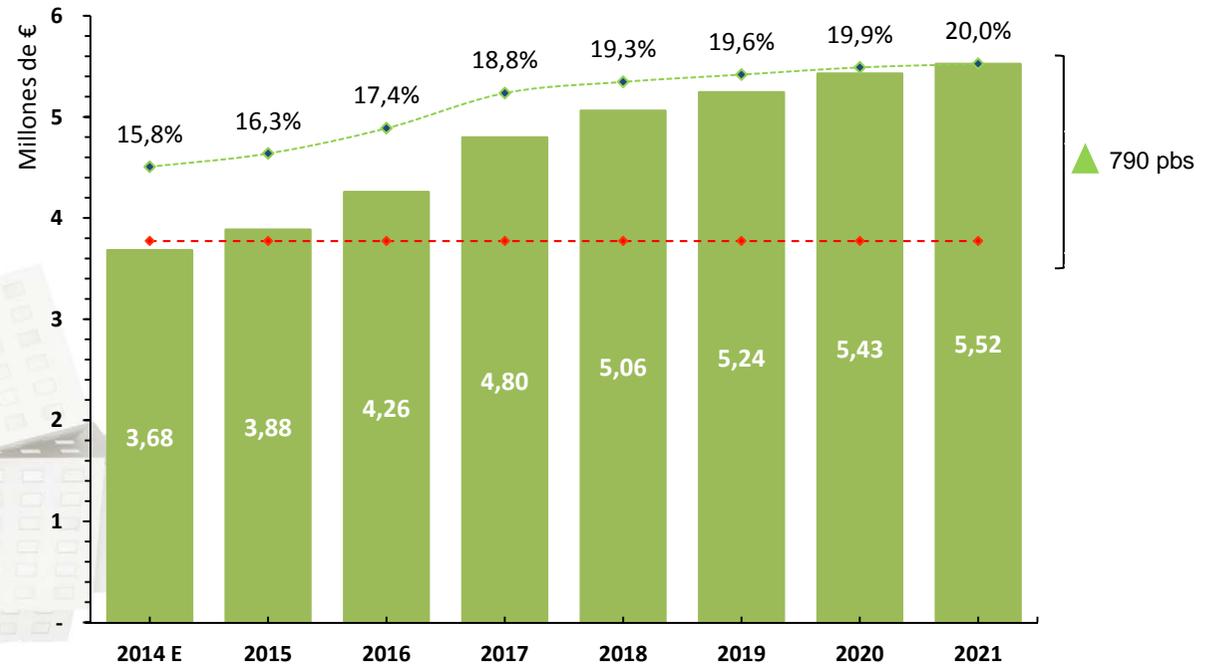


Explicación de las principales magnitudes:

1. VENTAS: Han ido cayendo a lo largo de los últimos años, 1,804 Mll de €, estimamos que haya un incremento en las ventas entre el 2-3% los próximos años.

2. EBITDA: El incremento en los márgenes vendrá vía reducción de personal por nueva implementación de ERP y reducción en el coste de los aprovisionamientos en consumos y reparaciones.

*Las proyecciones aquí incluidas están pendientes de aprobación por parte del consejo de administración

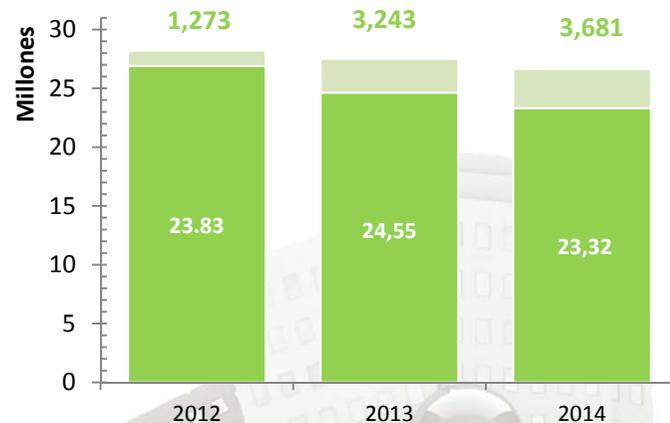


Explicación de las principales magnitudes:

1. EBITDA/Ventas: Se prevé que se vaya incrementando desde el 16,2% hasta el 20,6% lo que supone ganar 790 pbs, en 7 años todo esto es fruto del cambio de estrategia empresarial que ha redoblado los esfuerzos en busca de la rentabilidad.

2. EBITDA: El incremento de los 3,68 a los 5,52 vendrá vía control de gastos, ha permitido a la compañía tener EBITDA Margin superiores a la media por primera vez en los últimos años.

*Las proyecciones aquí incluidas están pendientes de aprobación por parte del consejo de administración



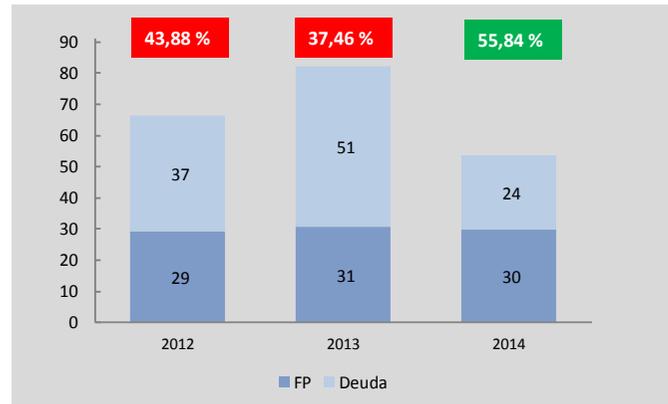
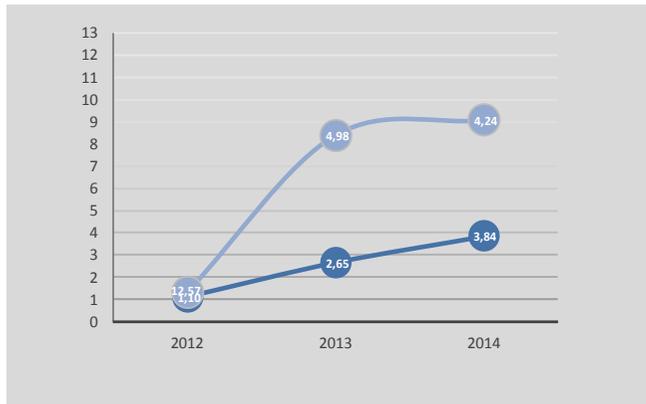
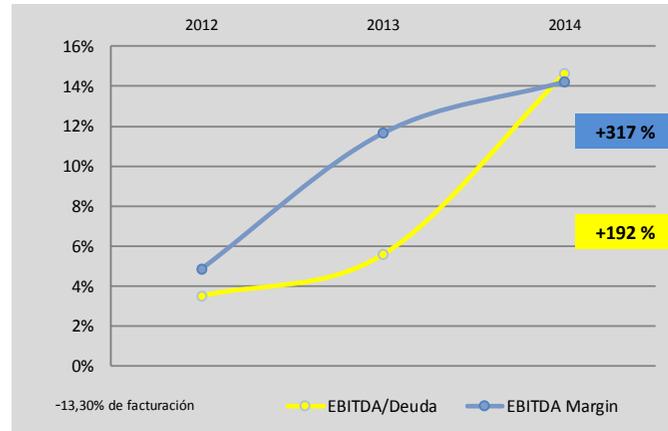
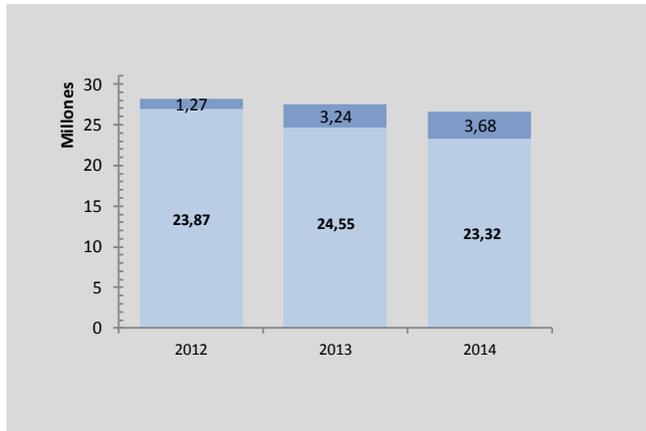
Ingresos y EBITDA consolidado (2012 vs 2013 vs 2014)				
€'000	30.12.12	30.12.13	30.12.14	TACC 2012-2014
Ingresos Negocio Trad	23.873	24.550	23.323	(0,8)%
% Ingresos	5,30%	13,20%	14,20%	
EBITDA Negocio Trad	1.273	3.243	3.681	42,5%
%EBITDA	n.d.	n.d.	n.d.	

Explicación de las principales magnitudes:

1.INGRESOS: Estos 3 últimos años hemos mantenido ventas, la desviación ha estado entorno al 0,8 %. La causa principal ha sido el cambio en la estrategia corporativa que ha redoblado los esfuerzos en busca de la rentabilidad. Se estima que la caída en los ingresos de la compañía han tocado suelo y que a partir de ahora se empezará a ver un pequeño repunte durante los próximos años con incrementos que estarán entre el 1% y el 3% indexado seguramente al incremento estimado de PIB nacional.

2.EBITDA: El incremento en los márgenes operativos vía control de gastos, ha permitido a la compañía tener EBITDA Margin superiores a la media por primera vez en los últimos años. El incremento de 1346 pbs.

3.INGRESOS/EBITDA: El Margen de Ebitda está un 20% por encima de mercado.



Explicación de las principales magnitudes:

1.DFN/EBITDA: Han ido cayendo a lo largo de los últimos años, desde los 12,57 (que hace inviable cualquier financiación bancaria) hasta los 4,24 que nos sitúa en un target de roll over.

2.EBITDA: El incremento en los márgenes operativos vía control de gastos, ha permitido a la compañía tener EBITDA Margin superiores a la media por primera vez en los últimos años.

3.FP/DEUDA: Se ha pasado de una situación de subcapitalización (para los estándares actuales) a una situación óptima de masas patrimoniales. 37,46% al 55,84%

4. GF/EBITDA 3,84 un poco por debajo del 4,% que sería lo razonable.

5.EBITDA Margin 14% en el año 2014 tenemos previsto aumentarlo hasta el 20,00% en 2021 con el crecimiento vegetativo.

6.VENTAS 23,32 millones de 2014 son el mínimo que vamos a tener en el próximo quinquenio, se estima incrementos acordes al IPC e incluso un poco superiores algún año puntual.

MEDIO AMBIENTE ENERGÍA

GRINO

[Acceso a vídeo](#)